

Profil de risque du client - Personne Morale ■





Optiprofil

Profil de risque du client - Personne Morale







Ce questionnaire a pour objectif d'évaluer la tolérance au risque de la personne morale au regard de sa situation financière globale et pour les seuls actifs que vous confiez à votre conseiller.

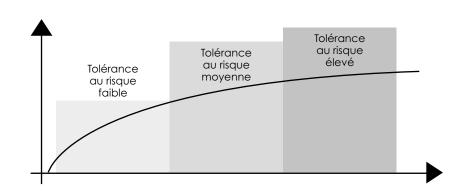
Pour la vue globale, nous vous remercions de bien vouloir prendre en considération l'ensemble de la fortune de la personne morale au moment de répondre à ce questionnaire, c'est-à-dire toutes les relations financières (actifs et passifs).

La tolérance au risque est influencée par une multitude de facteurs :

- des facteurs subjectifs, tels que des expériences antérieures avec des situations de placement, les besoins et objectifs ainsi que votre connaissance des sujets financiers ;
- des facteurs objectifs, tels que la situation financière actuelle ou la structure et la planification qui soustendent les placements existants.

Le questionnaire servira à déterminer si la tolérance au risque de la personne morale est faible, moyenne ou élevée.

Veuillez toujours choisir la réponse qui correspond le mieux à vos préférences personnelles. Il n'y a pas de «bonnes» ni de «mauvaises» réponses.



Le présent questionnaire est établi sur la base des seules réponses que le prospect/client a communiquées à son Conseiller en Gestion de Patrimoine. NORTIA n'a pas les moyens d'en vérifier l'actualité et l'exactitude, et le prospect/client s'engage à tenir informé son Conseiller de toute modification significative.

Les taux et autres indications chiffrées figurant sur le questionnaire ne correspondent en aucun cas à une quelconque offre de produit ou service ou indication ou garantie de performance. Il s'agit d'exemples utilisés à titre purement indicatif pour permettre à votre Conseiller d'identifier le profil de risque du prospect/client.







Date :/ _	/							
Nom de la person	ine moi	rale :						
Nom du représent	tant : L							
QUESTION 1 :	Glob	alement, ête	s-vous sati	sfait{e) des	conséquenc	es de	vos décisions fir	nancières ?
		Oui, je suis Je suis part Non, je ne s	assez satisfa iellement sat suis pas satis	ait(e) des cons isfait(e) des c	équences de onséquences nséquences d	mes d de me	mes décisions fina écisions financière s décisions financ décisions financiè	es. ières.
QUESTION 2 :	: Parmi les actifs ou services suivants, veuillez indiquer ceux pour lesquels vous av connaissances et / ou de l'expérience (veuillez cocher toutes les cases correspondant							
		Monétaire Actions Obligations Immobilier r Gestion sou Matières pre Gestion cor SCPI / OPC Monétaire d Immobilier d	is mandat emières nseillée Il lynamique		Crédit pour Gestion alte Options/for Hedge Fun Levée de s Produits sti	r levier fernative rdwards ids tock op ructurés	e diversifiée	
QUESTION 3:		onction de la ements finar				tre con	ınaissance et ex	périence des
		faible		moyen			élevé	
QUESTION 4 :	-	rès la comp sidérez-vous		_		l de la	personne mora	le, comment
		faible		moyenne			élevée	
PROFIL DE I	RISQ	UE?						
QUESTION 5 :	Quel est le principal objectif de placement pour les actifs de la personne morale auprès de Nortia ?							
	 La conservation du capital (risque de perte de capital limité mais potentiel de gains également limité) Une combinaison entre conservation et appréciation du capital L'appréciation du capital (potentiel de gains supérieur associé à un risque de perte accru) 							

QUESTION 6:	escompté et de fluctuation du marché pour ses actifs auprès de NORTIA?						
	-5% à +10% moyenne: +2,5%	40% 30% - 20% -	40% 30% - 20% - T	40% 40% T			
	-10% à +20% moyenne: +5%	30% - 20% - 10%20%30%30%	10% - 0%	10% - 0%10% -			
	-20% à +35% moyenne: +7,5%	-20% - -30% -	-20% - -30%	-30%30%			
	1110y0111101 17,070	Réponse 1	Réponse 2	Réponse 3			
QUESTION 7:	Comptetenudel'objectifprincipal deplacement pour les actifs de la personne morale auprède NORTIA, seriez-vous prêt(e) à accepter une perte en capital de 10% par an?						
	☐ Absolument pas						
	Pendant une périod	le limitée <i>(Jusqu'à 1 an maxin</i>	num)				
	Pendant une périod	le moyenne <i>(Jusqu'à 3 ans m</i>	naximum)				
La tolérance au	risque de la personne morale	e est : L					
	à la tolérance au risque ind la gestion des actifs de la		encadré, je demande	que la stratég			
-	être conscient(e) des cons	_	on.				
Commentaire du	représentant :						
_ 1 1.1	1.1						
Date:/_							
Nom de la persor Signature :	nne moraie : [
- G							

Les données personnelles présentement recueillies seront utilisées à l'effet de permettre d'identifier le profil de risque du prospect/ client et, plus largement, son profil général. En application de la loi du 6 janvier 1978 relative à l'informatique, aux fichiers et aux libertés, le prospect/client pourra exercer auprès de NORTIA et par simple demande écrite ses droits d'accès, de rectification et d'opposition.







Seules les questions 5 à 7 sont pertinentes pour la détermination de la tolérance au risque. Les questions 1 à 3 n'y sont pas directement liées, mais sont importantes pour la catégorie de profil «Connaissances et expériences financières. Vous pouvez utiliser le tableau ci-dessous pour déterminer la tolérance au risque de votre client en vous référant à ce qui est indiqué pour la combinaison de réponses (trois premières colonnes) correspondante.

Réponses à la question			Profil de risque client
5	6	7	
1	1	1	Faible tolérance au risque
1	1	2	Faible tolérance au risque
1	1	3	Faible tolérance au risque
1	2	1	Faible tolérance au risque
1	2	2	Faible tolérance au risque
1	3	3	Tolérance au risque moyenne
1	3	1	Faible tolérance au risque : approfondir *
1	3	2	Tolérance au risque moyenne
1	3	3	Tolérance au risque moyenne
2	1	1	Faible tolérance au risque
2	1	2	Faible tolérance au risque
2	1	3	Tolérance au risque moyenne
2	2	1	Faible tolérance au risque
2	2	2	Tolérance au risque moyenne
2	2	3	Tolérance au risque moyenne
2	3	1	Faible tolérance au risque
2	3	2	Tolérance au risque moyenne
2	3	3	Tolérance au risque élevée
3	1	1	Faible tolérance au risque : approfondir *
3	1	2	Tolérance au risque moyenne
3	1	3	Tolérance au risque élevée
3	2	1	Tolérance au risque moyenne
3	2	2	Tolérance au risque élevée
3	3	1	Tolérance au risque moyenne
3	3	2	Tolérance au risque élevée
3	3	3	Tolérance au risque élevée

^{*}Les réponses de votre client ne sont pas cohérentes. Veuillez approfondir ce résultat afin que l'évaluation du risque soit fiable.



